

# Ata Fen, saha satış organizasyonunun verimliliğini Logo Mobile Sales ile artırdı



*30 yıldır hayvancılık sektöründe faaliyet gösteren Ata Fen aşı, ilaç, dondurulmuş sığır sperması, yem katkı maddeleri ve veteriner ekipmanları gibi alanlarda üretim ve dağıtım hizmeti veriyor. Sekiz bölge müdürlüğü altında toplanan satış ekibiyle Türkiye'nin her noktasına ürün temin eden Ata Fen, satış ekibinin saha operasyonlarında otomasyon sağlamak üzere Logo Mobile Sales çözümünü kullanıyor. Bu sayede şirketin gerek saha operasyonlarındaki verimliliği gerekse çalışan ve müşteri memnuniyeti önemli ölçüde artış gösteriyor.*

*Eren Mutlu Şahin, Logo Sistem Uzmanı, Erte Yazılım, Mert Yaman, Satış Uzmanı, Logo Yazılım, Gökhan İrgen, Logo Sistem Uzmanı, Erte Yazılım, Pınar Yılmaztekin, Satış Uzmanı, Logo Yazılım, Coşkun Eren, Logo Sistem Uzmanı, Erte Yazılım, Tahir S. Yavuz, Veteriner Hekim-Kurucu Ortak, Ata Fen, Burcum Ünal Gül, Pazarlama Uzmanı, Ata Fen, Ali Ünal, Veteriner Hekim-Kurucu Ortak, Ata Fen, Ceren Sever, Pazarlama Uzmanı, Logo Yazılım*



### İhtiyaçlar

- Online/offline çalışabilen mobil saha satış sistemi kurmak
- Sahada LOT takibi yapabilmek
- e-Fatura müşterilerini anlık olarak görüntüleyebilmek
- Sıcak satışta fatura kesebilmek
- Ekstre kontrolü ve stok takibini sahada yapabilmek
- Saha satış ekibinin iş yükünü azaltmak

### Çözümler

- Logo Mobile Sales
- Logo Tiger 3
- Logo Bordro Plus
- Logo e-Çözümler

### Faydalar

- ERP, e-Fatura ve e-Arşiv ile tam entegrasyon
- e-Fatura carilerinin anlık görüntülenmesi
- Merkez ofis ile telefon trafiğinin yarıya düşmesiyle satış ekibinin iş yükünde azalma, çalışan memnuniyetinde artış
- Müşteri taleplerinin karşılanma hızında ve müşteri memnuniyetinde artış
- Daha kısa sürede fiyatlandırma ve kampanya kurgulama
- Kampanya takip süreçlerinde kolaylık
- Sahada stok takibinin kolaylaşması
- Fotoğraf aktarım özelliği sayesinde görsel arşiv oluşturularak Tarım Bakanlığı mevzuatına tam uyumluluk

## ATA FEN'DE LOGO MOBILE SALES SAHA SATIŞ OTOMASYONU PROJESİ

Hayvancılık sektöründe faaliyet gösteren Ata Fen, 400 çeşit ürünü Türkiye'nin tüm bölgelerine 8 bölge müdürlüğü ve 30 satış personeli aracılığıyla ulaştırıyor. Bu yoğun çalışma temposu içinde satış personelinin işini kolaylaştırmak ve stok takibini daha sağlıklı bir şekilde yapabilmek için saha satış otomasyonu çözümüne ihtiyaç duyan Ata Fen, kurumsal kaynak planlama (ERP) çözümü Logo Tiger 3 ile entegre çalışan Logo Mobile Sales çözümünü Logo iş ortağı Erte Yazılım ile hayata geçirdi. Ata Fen, yakın gelecekte de Dış Ticaret modülünü ve depo otomasyon çözümü Logo Neon'u devreye almayı planlıyor.



**Ali Ünal**  
Veteriner Hekim-Kurucu Ortak, Ata Fen

"Logo'nun sektördeki pazar payını, tecrübesini, referanslarını ve ürün çeşitliliğini uzun yıllardır biliyoruz. Halen kullanmakta olduğumuz Logo Tiger 3 ERP çözümünü entegre Logo Mobile Sales, Logo Bordro Plus ve Logo e-Çözümler sayesinde şirketimizde uçtan uca verimlilik elde ediyoruz. Logo ve iş ortağı Erte Yazılım ile olan iş birliğimizin aynı başarıyla devam edeceğine inanıyoruz."



**Tahir S. Yavuz**  
Veteriner Hekim-Kurucu Ortak, Ata Fen

"Ata Fen, Türkiye'de ilklerin şirketidir. 30 yıl içinde pek çok yeniliğe imza attık. Sektörümüzde bu çapta bir saha satış organizasyonuna sahip ilk şirket olmanın da gururunu yaşıyoruz. Bu organizasyonun işleyişini daha da iyileştirmek üzere bir çözüm ortağına ihtiyacımız vardı. Uzun yıllara dayanan deneyimi ve bilgi birikimiyle Logo, bu ihtiyacımızı karşılayan marka oldu."



**Burcum Ünal Gül**  
Pazarlama Uzmanı, Ata Fen

"Logo Mobile Sales ile satış operasyonlarımızda gözle görülür bir iyileşme ve hem çalışan hem de müşteri memnuniyetinde büyük artış elde ettik. Logo Mobile Sales'in bize kazandırdığı en büyük avantajlardan biri de fotoğraf aktarımı özelliğiyle müşterilerimizin ruhsatlarını görsel olarak arşivlememizi sağlaması oldu. Böylece Tarım Bakanlığının ilgili mevzuatıyla tam uyumlu şekilde çalışıyoruz."